

REPRÉSENTANT(E) EN DISTRIBUTION

DESCRIPTION DU POSTE

Le ou la représentant(e) en distribution est responsable du développement et du suivi des comptes détaillants sur le territoire de la Rive-Sud de Montréal et de l'Estrie, incluant les boutiques et les points de vente partenaires. Il ou elle représente THEZA auprès de son réseau de détaillants, développe de nouvelles opportunités d'affaires et soutient les équipes de vente afin de favoriser la croissance des ventes et la visibilité de la marque.

RESPONSABILITÉS

Développement de comptes

- Développer et gérer un réseau de magasins partenaires
- Identifier de nouveaux points de vente potentiels
- Présenter les collections et conditions commerciales
- Négocier les ententes et assurer leur mise en place

Gestion des comptes existants

- Maintenir des relations continues avec les magasins actifs
- Effectuer des visites régulières
- Assurer la disponibilité et la mise à jour des collections
- Suivre les performances et opportunités de chaque compte

Soutien aux équipes de vente

- Former les équipes des magasins sur les produits Theza
- Fournir les outils nécessaires à la vente (échantillons, information produit)
- Soutenir les magasins dans leurs projets clients
- Agir comme point de contact pour les demandes spécifiques

Coordination interne

- Coordonner la gestion des échantillons avec l'entrepôt
- Assurer la transmission des informations à l'interne
- Faire le suivi des commandes et besoins particuliers

EXIGENCES

- Forte expérience en vente B2B ou représentation commerciale
- Expérience auprès de détaillants ou réseaux de magasins
- Forte connaissance du domaine du couvre-plancher
- Autonomie et sens de l'organisation
- Capacité à développer et maintenir des relations d'affaires
- Excellentes aptitudes en communication
- Disponibilité pour déplacements fréquents

CONDITIONS

- Poste à temps plein
- Salaire selon l'expérience
- Environnement de travail structuré et professionnel
- Véhicule fourni

Postulez dès maintenant:

pnagant@theza.ca