

CONSEILLER(ÈRE) AUX VENTES

DESCRIPTION DU POSTE

Au sein d'une équipe jeune et dynamique, le conseiller aux ventes a comme principale responsabilité d'accueillir la clientèle en boutique, de bien cibler ses besoins et de la guider vers des choix répondant sa réalité afin d'offrir un excellent service attentionné et de qualité.

RESPONSABILITÉS

- Accueillir les clients en boutique.
- Répondre aux besoins de la clientèle en respectant les goûts, besoins et budget des clients.
- Effectuer les calculs nécessaires à la création de soumissions complètes à partir des plans ou mesures remis par les clients.
- Faire de la vérification d'inventaire et compléter des bons de commandes.
- Assurer des suivis rigoureux auprès de la clientèle.
- Prospecter de la nouvelle clientèle de signer et entrepreneur.
- Développer une clientèle récurrente au sein de divers acteurs de l'industrie (designers, contracteurs etc.).
- Contribuer à l'organisation d'événements promotionnels.
- Participer au maintien de la propreté générale de la boutique et des espaces utilisés par le conseiller aux ventes.
- Effectuer toutes autres tâches connexes.

EXIGENCES

- Bilinguisme (français/anglais) tant à l'oral qu'à l'écrit.
- Détenir une formation dans un domaine relié au design.
- Expérience en vente de minimum 2 ans.
- Être disponible tous les samedis.

COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Offrir un excellent service à la clientèle.
- Avoir une personnalité dynamique, positive et investie.
- Faire preuve d'autonomie et d'initiative.
- Faire preuve d'une excellente organisation de travail.
- Aimer travailler en équipe.
- Faire preuve d'une excellente capacité d'analyse et de résolution de problèmes.

Postulez dès maintenant:

alegault@theza.ca